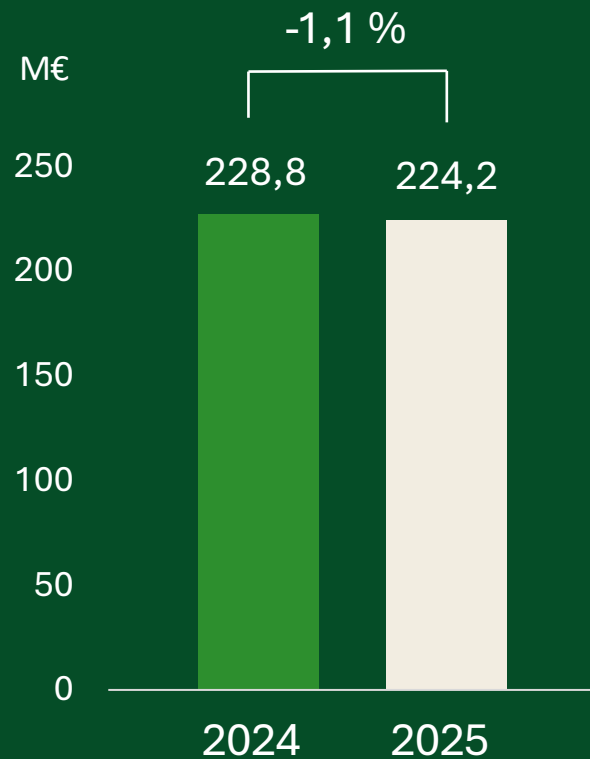


TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

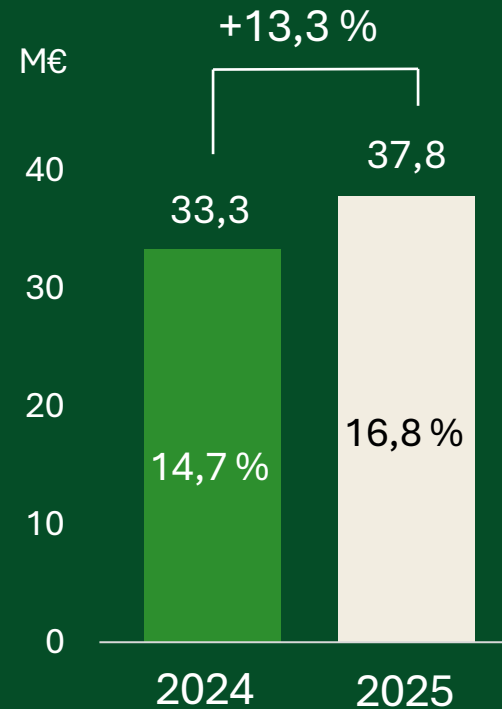
Pasi Flinkman

Tuloskunto on vahvistunut, kasvun pohjaa rakennetaan aktiivisesti

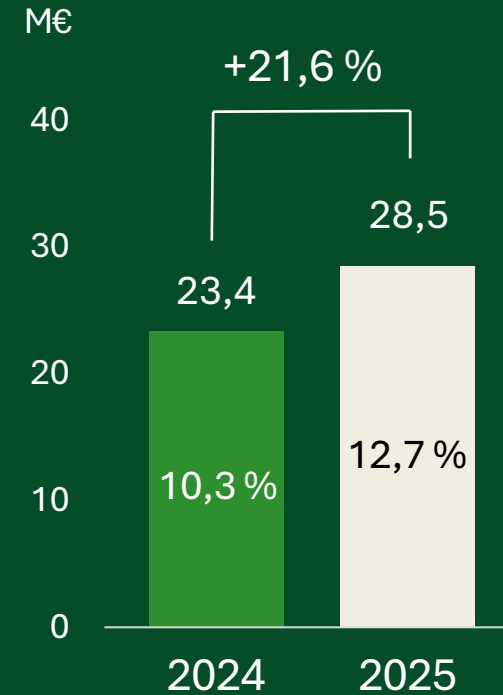
LIKEVAIHTO



VERTAILUKELPOINEN KÄYTTÖKATE



VERTAILUKELPOINEN LIIKETULOS



Sijoitetun pääoman tuotto parantui +23 % ja osakekohtainen tulos +15 %

	2025	2024
Rahavirta, M€	27,5	39,3
Investoinnit, M€	9,8	7,4
Omavaraisuusaste, %	80,0	80,3
Oma pääoma/osake, €	1,62	1,63
Korollinen nettorahoitusvelka, M€	-76,1	-70,1
Nettovelkaantumisaste, %	-29,8	-27,2
Vertailukelpoinen osakekohtainen tulos, EPS	0,15	0,13
Vertailukelpoinen ROIC, %	11,6	9,4



Näkymät 2026

Raisio ohjeistaa tilikauden 2026 liikevaihdon ja vertailukelpoisen liiketuloksen kasvavan vuoteen 2025 verrattuna.

Voitonjakoehdotus 2025

Hallitus ehdottaa, että emoyhtiön voittovaroista jaetaan osinkoa 0,15 (0,14) euroa osaketta kohden.

Hyvät lähtökohdat seuraavaan vaiheeseen

Raisio yhdistää vahvat brändit, teollisen osaamisen ja tieteeseen perustuvan terveysosaamisen.



Benecol

224,2 M€

liikevaihto

28,5 M€

vertailukelpoinen
liiketulos

-76,1 M€

korollinen
nettorahoitusvelka

> 40

maata

Olemme suuri pieni yritys

Meillä on monenlaista osaamista sopivassa koossa
– yhdistämme suuren ja pienen parhaat puolet.

Selkeä ja fokusoitu strategia



Kasvun kiihdyttäminen

Raision aamupala- ja välipalatuotteet (Elovena®) sekä sydänterveiden tuotteet (Benecol®) muodostavat yhtiön orgaanisen kasvun lähteet.



Tulevaisuuden kasvu

Haemme kasvua uusista liiketoimintamahdollisuuksista: panostamme tutkimustoimintaan ja kohdennettuihin yritysostoihin.



Voimaa kasvuun

Paikalliset perinnebrändimme sekä viljapohjaiset teollisuus- ja suurkeittiöratkaisut tuottavat vakaata rahavirtaa kasvun rahoittamiseksi.

Kasvun rakentaminen on jo käynnissä



Kasvua tukeavia investointeja



Kasvun lähteet



BREAKFAST & SNACKING

Kuivatuotteiden momentum
Kaurameijeri
Kansainvälinen laajentuminen

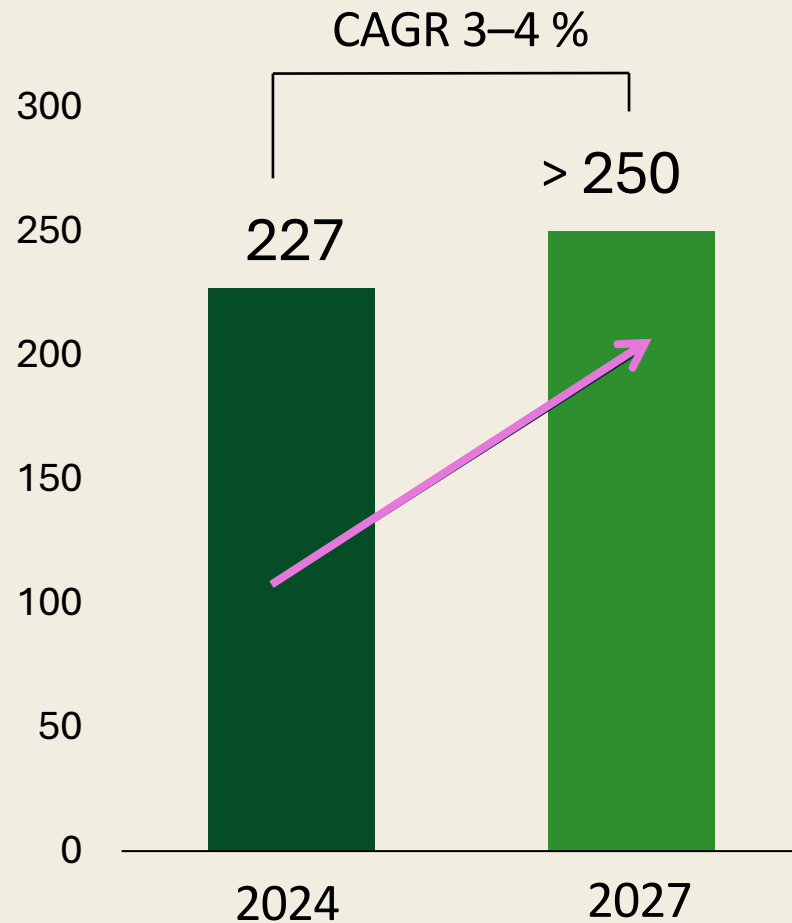
HEART HEALTH

Tuotetarjoaman laajentaminen
Jakelun laajentaminen
Brändin uudistaminen
Kansainvälinen laajentuminen

NEW BUSINESS

Tutkimuksesta syntyvä
liiketoiminta
Yritysostot

Selkeät tavoitteet strategiakaudelle



Tavoittelemamme vuotuinen kasvuvauhti on markkinaa nopeampi, keskimäärin

3–4 %

Orgaanisen kasvun liikevaihtotavoite vuodelle 2027 on



250 M€

(2025: 224,2 M€)

Liiketuloksen tavoite-taso vuodelle 2027 on

> 30 M€

(2025: 28,5 M€)

 Liiketulos liikevaihdosta, %
 Liikevaihto, M€

Kasvu, vastuullisuus
ja tarkoitus kulkevat
yhdessä.

Näin vaikutamme



KESTÄVÄ VILJELY

Kasvatamme kestävän viljelyn sopimusten kattavuutta

CO₂-primääridatan kerääminen

Edistämme työtä biodiversiteetin lisäämiseksi ja Itämeren suojelun edistämiseksi

Vastuullinen
hankinta

RESURSSIVIISAUS

Tehostamme jätteiden hallintaa kaikissa toiminnoissa

Tehostamme toimintaa ja energian säästöä

Luomme uutta liiketoimintaa sivuvirroista

Pakkausten
kehittäminen

TERVEYTTÄ RUOASTA

Edistämme kansanterveyttä kauran, kuidun ja kolesterolia alentavan ruoan avulla

Innovaatioita terveyshaasteisiin

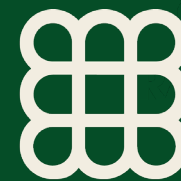
Teemme yhteistyötä kansanterveysjärjestöjen kanssa

Läpinäkyvyys
ja data

Miksi sijoittaa Raisioon?

- Raisio kasvaa markkinaa nopeammin
- Fokusoitunut strategia vahvistaa kestävää arvonluontia
- Eurooppalainen kasvualusta
- Vahvat kasvavat brändit
- Merkittävää T&K-osaamista ja panostuksia kasvavassa terveystrendissä
- Kestävää sijoittaja-arvoa

KIITOS!



RAISIO